

Projets & contrats

Projekte & Verträge

SÉCURITÉ

Le Lyonnais Sorhea compte protéger les sites industriels allemands



Henkel, BASF, Deutsche Bahn, Airbus... tous ces grands noms de l'industrie ont équipé certains de leurs sites de systèmes de protection Sorhea, société de Vaulx-en-Velin, filiale du groupe Vitaprotech (groupement de 8 entreprises, 53 millions d'euros de chiffre d'affaires consolidé en 2019, 300 employés). Sorhea est spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de systèmes complets de détection périmétrique destinés aux sites sensibles (infrastructures critiques) : barrières infrarouges, câbles de choc sur clôtures, analyse d'images, détecteurs à double technologie et clôtures électriques. « Chaque site à protéger est unique. Sorhea est le seul acteur du marché à proposer une gamme aussi large de technologies et de produits permettant de répondre à chaque configuration et application spécifiques » résume Benjamin Tate, directeur du développement international de la société dont les systèmes de détection équipent des sites sensibles (sites militaires, Seveso, Interpol...). La plateforme de gestion de l'information "Maxibus Universal Hub" est interfaçable avec tous les systèmes de supervision, permettant ainsi au gestionnaire du site de disposer d'une vue globale en temps réel des éventuels incidents. Sorhea coopère avec des intégrateurs comme Siemens, Stanley, Bosch, Caverion, Spie ou Prosecur par exemple.

En 2018, la direction de la société a identifié l'Allemagne comme un pays stratégique pour son développement international. Une étude de marché a été confiée au cabinet de conseil international Novian- Partners4Europe (fondé et dirigé par François Gaillard) qui accompagne l'entreprise dans sa stratégie de développement outre-Rhin. En 2020, Sorhea accélère sur ce marché en recrutant pour sa filiale Sorhea GmbH trois profils (technique, commercial et ADV), et ceci pour le mois de septembre. La filiale sera localisée en Hesse ou en Rhénanie du Nord Westphalie. « Nous comptons être opérationnels pour exposer sur le salon Security Essen fin septembre » poursuit Benjamin Tate. « Notre objectif est de faire de l'Allemagne notre second marché derrière la France où nous réalisons 8 millions d'euros de ventes. Nous escomptons décrocher entre 15 et 20 projets par an d'ici 2022. Le marché allemand représente un énorme potentiel car de nombreux sites ne sont pas encore équipés de dispositifs de protection évolués ». Le développement de Sorhea outre-Rhin est la première étape d'internationalisation de Vitaprotech, sur la zone DACH. Le groupe ambitionne de développer d'autres technologies complémentaires comme le contrôle d'accès, spécialité d'une autre entité du groupe : Til Technologies.